



**关于湖南华曙高科技股份有限公司
首次公开发行股票并在科创板上市的
发行注册环节反馈意见落实函的回复**

保荐机构（主承销商）：西部证券股份有限公司



（陕西省西安市新城东大街 319 号 8 幢 10000 室）

中国证券监督管理委员会、上海证券交易所：

湖南华曙高科技股份有限公司（以下简称“公司”、“发行人”或“华曙高科”）收到上海证券交易所于 2022 年 12 月 12 日转发的《关于湖南华曙高科技股份有限公司发行注册环节反馈意见落实函》（以下简称“《意见落实函》”）。公司已会同西部证券股份有限公司（以下简称“西部证券”、“保荐机构”）、湖南启元律师事务所（以下简称“申报律师”）、天健会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“申报会计师”）等相关方对意见落实函所列示问题进行了逐项落实、核查，现回复如下，请予审核。

如无特别说明，本意见落实函回复所使用的简称与《湖南华曙高科技股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市招股说明书（注册稿）》（以下简称“招股说明书”）中的释义相同。

本问询函回复报告中的字体代表以下含义：

意见落实函所列问题	黑体（不加粗）
意见落实函所列问题答复	宋体（不加粗）

目录

1.关于核心技术来源.....	3
2.关于营业收入.....	8
保荐机构总体意见.....	15

1.关于核心技术来源

请发行人说明：许小曙与 3D Systems 公司是否签署保密协议、竞业禁止协议，发行人核心技术是否为自主研发形成，是否属于许小曙原任职单位的职务发明，发行人、许小曙与 3D Systems 公司之间是否存在纠纷或潜在纠纷。

请保荐机构、申报律师核查并发表明确意见。

回复说明：

一、请发行人说明：许小曙与 3D Systems 公司是否签署保密协议、竞业禁止协议，发行人核心技术是否为自主研发形成，是否属于许小曙原任职单位的职务发明，发行人、许小曙与 3D Systems 公司之间是否存在纠纷或潜在纠纷

（一）许小曙与 3D Systems 公司是否签署保密协议、竞业禁止协议

根据 XIAOSHU XU（许小曙）填写的调查表、出具的书面声明并经中介机构核查，XIAOSHU XU（许小曙）1998 年 8 月至 2004 年 12 月在美国 DTM Corporation（以下简称“DTM”，于 2001 年被 3D Systems 收购）、3D Systems 担任技术总监，其与 3D Systems 未签署过保密协议、竞业禁止协议。

此外，根据 XIAOSHU XU（许小曙）的确认、美国律师出具的法律意见书，并经中介机构通过企查查、中国裁判文书网、中国执行信息公开网等方式进行核查，XIAOSHU XU（许小曙）在美国联邦法院和各州法院，以及在中国境内均未与 3D Systems 发生过与保密或竞业禁止相关的诉讼案件。

（二）发行人核心技术是否为自主研发形成，是否属于 XIAOSHU XU（许小曙）原任职单位的职务发明，发行人、XIAOSHU XU（许小曙）与 3D Systems 公司之间是否存在纠纷或潜在纠纷

1、发行人核心技术系自主研发形成

发行人成立后即组建了研发团队、设置了研发部门，经过以 XIAOSHU XU（许小曙）为核心的多学科、复合型专业技术团队长期不断地研发、创新和实践，持续攻克了软件、控制、光学、温场、风场、材料等增材制造核心技术问题并将其进行系统融合，在美纳科技用于出资的技术基础上，逐步形成了涵盖选区激光熔融（SLM）和选区激光烧结（SLS）技术路线的“设备-软件-材料-工艺-应用”全链条一体化的自主核心技术体

系,形成相关技术自主知识产权,构建了发行人的主要核心竞争力。截至本回复出具日,发行人及其子公司共拥有 315 项在保护期内的授权专利(包括 148 项发明专利、134 项实用新型专利、33 项外观设计专利),共取得了 35 项软件著作权,涵盖了核心技术体系的全链条。

同时,发行人始终高度重视研发投入,持续深化技术创新始终为发行人的战略目标,报告期内的研发投入分别为 3,140.92 万元、3,299.77 万元、4,634.73 万元和 2,667.97 万元,研发投入占各期营业收入比例均超过 10%。持续的研发投入产生了积极有效的成果,发行人报告期内每年新增授权专利多达数十项,其中自申报本次发行上市材料以来,发行人共计新增授权专利 43 项,包括 19 项发明专利。得益于持续的研发投入及创新能力,发行人实现了相对较快的技术更新布局,产品和服务也获得了国内外客户和潜在客户的认可,发行人通过高价值核心自主知识产权持续提升业务规模,报告期内,发行人分别实现营业收入 15,504.96 万元、21,727.34 万元、33,405.74 万元和 17,620.48 万元,2020 年、2021 年主营业务收入较前一年分别增加 6,223.60 万元、11,509.05 万元,增幅分别为 40.18%、53.01%。

综上,发行人的核心技术为自主研发形成并具有可持续性。

2、发行人核心技术不属于许小曙原任职单位的职务发明

根据 XIAOSHU XU(许小曙)填写的调查表及美国律师出具的法律意见书,XIAOSHU XU(许小曙)1998 年 8 月至 2004 年 12 月在美国 DTM 和 3D Systems 担任技术总监,2004 年 12 月至 2009 年 8 月在美国 Solid Concepts Inc.公司(以下简称“Solid Concepts”)担任技术总监,其在美国的主要工作地和生活地为加利福尼亚州和得克萨斯州。

根据美国律师出具的法律意见书,在美国联邦法律体系下,专利申请人被推定为专利所有人。在美国加利福尼亚州的法律体系下,即使该专利构想产生时发明人与用人单位有雇佣关系,完成专利申请的主体即视为该专利的权利人,除非是①该发明涉及雇主的业务或预期的研发;或者②该发明源于该员工“作为雇员”所做的工作,与其工作内容相关的发明应归雇主所有。在美国得克萨斯州的法律体系下,对于雇佣关系中的职务发明依靠联邦法律调整。3D Systems 于 1986 年在加利福尼亚州设立,主营业务为 3D 打印设备设计、制造及服务。XIAOSHU XU(许小曙)在中国境内首次作为发明人

申请专利系 2010 年，此时 XIAOSHU XU（许小曙）已从 3D Systems 离职 6 年之久，XIAOSHU XU（许小曙）最初在中国境内作为发明人申请的专利技术与其在 3D Systems 任职时的本职工作任务无关，不属于 3D Systems 的职务发明，进而发行人后续以 XIAOSHU XU（许小曙）为核心所申请的专利及形成的核心技术亦不属于 3D Systems 的职务发明。

同时，经中介机构登陆 Solid Concepts 的官方网站查看并根据美国律师出具的法律意见书，Solid Concepts 于 1991 年在美国加利福尼亚州设立，主要从事 3D 打印服务。XIAOSHU XU（许小曙）最初在中国境内作为发明人申请的专利技术主要为 3D 打印设备及粉末材料生产相关的技术，与 Solid Concepts 的主营业务无关，不涉及 Solid Concepts 的业务或预期的研发，与 XIAOSHU XU（许小曙）在 Solid Concepts 的本职工作无关，不属于 Solid Concepts 的职务发明，进而发行人后续以 XIAOSHU XU（许小曙）为核心所申请的专利及形成的核心技术亦不属于 Solid Concepts 的职务发明。

综上，发行人的核心技术不属于 XIAOSHU XU（许小曙）原任职单位的职务发明。

3、发行人、许小曙与 3D Systems 公司之间不存在纠纷和潜在纠纷

根据美国律师出具的法律意见书、发行人及 XIAOSHU XU（许小曙）的确认并经中介机构通过企查查、中国裁判文书网、中国执行信息公开网等方式进行核查，截至本回复出具日，发行人、XIAOSHU XU（许小曙）与 3D Systems 之间不存在纠纷和潜在纠纷，具体理由如下：

其一，截至本回复出具日，在中国境内 XIAOSHU XU（许小曙）、发行人从未发生过 3D Systems 提起的关于职务发明、知识产权侵权或其他方面的诉讼或仲裁案件。

其二，发行人的 3D 打印设备及 3D 打印材料自成功研发上市以来，在美国和欧洲市场每年均有销售，且发行人参展了历年国际 3D 行业相关展会，未发生 3D Systems 对发行人提出知识产权侵权主张的情况。发行人参展情况如下：

项目	展会名称	时间	地点
欧洲	TCT Birmingham	2018/9/25	Birmingham, UK
	Formnext	2018/11/13	Frankfurt, Germany
	3D Solutions	2019/6/4	Poznan, Poland
	Addit 3D	2019/6/4	Bilbao, Spain

项目	展会名称	时间	地点
	3D-Tage Nord	2019/9/18	Lüdenscheid, Germany
	Formnext	2019/11/19	Frankfurt, Germany
	Formnext	2021/11/16	Frankfurt, Germany
	RapidTech 3D	2022/5/17	Erfurt, Germany
	NextIIID	2022/6/22	St. Georgen, Germany
	Formnext	2022/11/15	Frankfurt, Germany
北美	Additive Manufacturing Conference	2017/10/10	Knoxville, TN, United States
	AMUG	2018/4/8	St. Louis, MO, United States
	Rapid+TCT	2018/4/23	Fort Worth, TX, United States
	Additive Manufacturing Conference	2018/9/11	Chicago, IL, United States
	AMUG	2019/3/31	Chicago, IL, United States
	Rapid+TCT	2019/5/21	Detroit, MI, United States
	Additive Manufacturing Conference	2019/8/27	Austin, TX, United States
	AMUG	2021/5/2	Orlando, FL, United States
	Rapid+TCT	2021/9/13	Chicago, IL, United States
	Additive Manufacturing Conference	2021/10/12	Cincinnati, OH, United States
	Westec 2021	2021/11/16	Long Beach, CA, United States
	Rapid+TCT	2022/5/17	Detroit, MI, United States
	IMTS	2022/9/12	Chicago, IL, United States

其三，根据美国律师出具的法律意见书，美国联邦法律规定专利侵权的诉讼时效为6年，XIAOSHU XU（许小曙）自3D Systems离职至今已有18年，已超过法定的诉讼时效，同时，XIAOSHU XU（许小曙）在美国联邦法院和各州法院均不存在案件记录，其未与3D Systems发生过诉讼纠纷。

综上，发行人、XIAOSHU XU（许小曙）与3D Systems之间不存在纠纷或潜在纠纷。

二、请保荐机构、申报律师核查并发表明确意见

（一）核查程序

保荐机构和申报律师主要履行了以下核查程序：

1、取得XIAOSHU XU（许小曙）出具的《未签订竞业禁止协议与保密协议的声明》。

2、查阅美国律师出具的关于 XIAOSHU XU（许小曙）作为发行人的专利技术是否涉及前任职单位职务发明的法律意见书。

3、通过中国裁判文书网、中国执行信息公开网、信用中国等网站，核查发行人、XIAOSHU XU（许小曙）是否发生过知识产权纠纷。

4、取得了发行人及其子公司已获得授权的专利证书。

5、了解发行人在境外参加展览的情况。

（二）核查意见

经核查，保荐机构及申报律师认为：

1、XIAOSHU XU（许小曙）与 3D Systems 未签署过保密协议、竞业禁止协议。

2、发行人核心技术系自主研发形成，不属于 XIAOSHU XU（许小曙）原任职单位的职务发明；截至本回复出具日，在中国境内发行人、XIAOSHU XU（许小曙）与 3D Systems 之间不存在纠纷或潜在纠纷。

2.关于营业收入

发行人报告期内对无锡产发及其子公司销售收入分别为 647.21 万元、5,286.75 万元、4,099.22 万元。请发行人说明无锡产发及其子公司（1）报告期内，该公司从发行人处采购额占其同类产品采购额的比重，2020 年起从发行人处加大采购的原因，入股前后相应产品采购价格定价公允性。（2）从发行人处采购设备数量与其经营规模的匹配性，上述设备实际使用情况，结合使用情况分析说明交易合理性。

请保荐人、申报会计师核查并发表明确意见。

一、请发行人说明无锡产发及其子公司（1）报告期内，该公司从发行人处采购额占其同类产品采购额的比重，2020 年起从发行人处加大采购的原因，入股前后相应产品采购价格定价公允性。（2）从发行人处采购设备数量与其经营规模的匹配性，上述设备实际使用情况，结合使用情况分析说明交易合理性

（一）报告期内，该公司从发行人处采购额占其同类产品采购额的比重，2020 年起从发行人处加大采购的原因，入股前后相应产品采购价格定价公允性

1、报告期内，该公司从发行人处采购额占其同类产品采购额的比重

报告期内，无锡产业发展集团有限公司及其子公司（以下以“无锡产业发展集团有限公司”合并口径列示）从发行人处采购的主要为 3D 打印设备，占其同类产品采购额的比重情况如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度	2019 年度
发行人向无锡产发确认销售收入金额	1,473.35	4,099.22	5,286.75	647.21
无锡产发与发行人签订 3D 打印设备订单金额	/	9,040.00	3,900.00	4,999.00
无锡产发采购 3D 打印设备订单总金额	*	*	*	*
无锡产发从发行人处采购订单总额占其同类产品采购订单总额的比重	*	*	*	*

注1：无锡产发从发行人处采购订单总额占其同类产品采购订单总额的比重=无锡产发与发行人签订3D打印设备订单金额/无锡产发采购3D打印设备订单总金额；

注2：2019年发行人与无锡产发签订设备订单金额大于发行人对其销售确认金额，主要系2019年上半年该公司向发行人少量采购设备，经使用验证并认可后，2019年9月签订大额采购合同，主要于2020年验收确认。

如上所示，2019 年起发行人为无锡产发 3D 打印设备的主要供应商，主要系 2018 年前该公司主要采购进口品牌的 3D 打印设备，2019 年上半年向公司采购首台设备验收

后，经使用验证其深度认可公司设备性能和技术研发能力，2019 年 9 月与公司签订大额设备采购合同，2020 年完成安装验收。公司逐步替代进口品牌成为其 3D 打印设备的重要供应商。

2、2020 年起从发行人处加大采购的原因

报告期内，无锡产业发展集团有限公司向公司采购的自用 3D 打印设备，均为其子公司飞而康快速制造科技有限责任公司使用。

根据发行人取得的飞而康快速制造科技有限责任公司出具的说明，该公司专注于提供航空航天等领域 3D 打印服务，2018 年以前，其主要通过采购国外品牌 3D 打印设备产品提供打印服务。2019 年正式与华曙高科达成业务合作，2020 年起向华曙高科加大采购的主要原因如下：

（1）航空航天领域增材制造行业发展提供了广阔的市场需求。近年来，国内航空航天事业迅猛发展，增材制造的应用不断深化，行业的快速发展为航空航天领域零部件打印，提供了广阔的市场需求。公司加大产能规划和布局，提高设备采购规模。

（2）基于对 2019 年采购的华曙高科产品的认可。公司自 2019 年上半年在对华曙高科进行全面考察后，正式达成战略合作。公司列装的华曙 FS421M 稳定运行，完成了多批次重要工件的加工打印，表现出了较好的稳定性和打印质量，与进口品牌相比，具备一定的价格优势。基于对华曙高科设备性能和技术研发能力的认可以及双方战略合作的意愿，根据公司产能规划，决定加快与华曙高科的合作，2019 年 9 月与华曙高科签订大额设备采购合同，于 2020 年陆续到厂。

（3）扩充产能满足日益增长的订单需求。为了满足快速增长的订单需求，公司逐步打造“飞而康金属增材制造产业化超级车间”，2020 年起进一步扩充车间的产能，计划逐步将华曙高科金属设备的列装数量扩充至 50 台。新的车间充分满足了日益增长的订单需求，同时效率和质量也得到了显著提升。

3、入股前后相应产品采购价格定价公允性

无锡产业发展集团有限公司入股时间为 2021 年 12 月 29 日。其入股前后，公司对其产品销售均依据公司一贯的定价策略及原则，销售价格公允，不存在利益输送的情形。

（1）入股前后，公司对其销售的定价策略及原则一致

无锡产业发展集团有限公司入股前后，公司向其销售均系依据公司一贯的定价策略及原则，不存在变化，具体如下：

①公司每年在产品生产成本的基础上，综合考虑市场竞品价格情况、产品应用领域范围或场景、产品所处生命周期等因素，制定较为完整的价格体系。一般情况下：技术含量更高的大机型设备产品定价高于小机型设备；产品新上市市场竞争力较强，定价相对较高；销售需求量高的产业化客户，销售价格相对较低。

②销售人员在价格体系文件的指导下，在权限范围内考虑市场竞争情况、客户产业化规模需求、产品应用领域范围或场景等因素与客户协商谈判确定最终销售价格。超过权限范围外的销售合同，需履行相应的审批程序。

（2）入股前后，公司对其销售的信用政策保持一致

公司对无锡产业发展集团有限公司销售的信用政策与向其他客户销售的信用政策基本一致。其入股前后，公司对其销售的信用政策亦保持一致，不存在变化。

（3）入股前后，公司对其销售价格及毛利率基本不存在差异

无锡产业发展集团有限公司及其子公司入股前后（2021年和2022年1-6月）均存在销售的产品型号为FS421M、FS621M，其入股前后，销售单价及毛利率接近，基本不存在差异。

（4）入股后，公司不存在向无锡产发突击销售的情况

报告期内，公司向无锡产业发展集团有限公司及其子公司产品（3D打印设备及辅机配件、3D打印粉末材料、售后服务及其他）合计销售金额分别为647.21万元、5,286.75万元、4,099.22万元和1,473.35万元。无锡产业发展集团有限公司及其子公司入股后，即2022年起，公司不存在向其突击销售的情形。

（5）根据无锡产业发展集团有限公司子公司飞而康快速制造科技有限责任公司出具的说明，入股前后，双方定价公允，不存在利益输送情形

根据该客户出具的说明，该公司向华曙高科采购3D打印设备，产品价格系双方根据市场行情情况，双方协商谈判确定的市场价格，定价公允。公司间接入股发行人前后，相互之间均不存在利益输送的情形。

综上，无锡产业发展集团有限公司入股前后，公司向其销售产品遵循一贯的定价策

略及原则，销售价格公允，不存在利益输送情形。

(二)从发行人处采购设备数量与其经营规模的匹配性，上述设备实际使用情况，结合使用情况分析说明交易合理性

1、从发行人处采购设备数量与其经营规模的匹配性

(1) 报告期内，无锡产业发展集团有限公司向公司采购设备的数量情况

单位：台

项目	3D 打印设备销售数量			
	2022 年 1-6 月	2021 年	2020 年	2019 年
自用设备	3	6	14	2
经销设备	-	9	2	-
合计	3	15	16	2

(2) 报告期内，无锡产业发展集团有限公司经营规模情况

报告期内，无锡产业发展集团有限公司打印总工时呈现逐年大幅增加，同时增长率有所放缓的趋势，合理推测其提供打印服务的经营规模亦呈现相应趋势。

(3) 从发行人处采购设备数量与其经营规模的匹配性

①从打印总工时的工时数来看，2019 年-2022 年 1-6 月，无锡产业发展集团有限公司使用 3D 打印设备打印的总工时呈现逐年大幅增加的趨勢，合理推测其提供打印服务的经营规模亦呈现快速增长趋势。与其报告期内向公司采购设备的数量大幅增加的趨勢相匹配。

②从打印总工时的增长率来看，2020 年-2022 年 1-6 月无锡产业发展集团有限公司打印总工时保持高速增长趋势，但增长率有所放缓。其 2019 年-2022 年 1-6 月向公司采购的自用设备数量在 2020 年达到最高值 14 台，后呈现下降趋势，与其打印总工时的增长幅度趋势相匹配。

综上，2019 年-2022 年 1-6 月，根据无锡产业发展集团有限公司提供的打印工时数据合理推测其在报告期内经营规模呈现大幅增长，但增长率有所放缓，与其从公司采购的设备数量相匹配。

2、上述设备实际使用情况，结合使用情况分析说明交易合理性

(1) 无锡产业发展集团有限公司采购的公司设备连续稳定运行，设备开机率始终

保持在较高水平。具体核查程序如下：

①取得飞而康快速制造科技有限责任公司就设备使用情况出具的说明

根据该说明，飞而康快速制造科技有限责任公司金属增材制造产业化超级车间已列装若干台华曙高科超大型、大型、中型金属设备，自采购华曙高科 3D 打印设备以来，设备连续稳定运行，设备开机率始终保持在较高水平。华曙高科设备成功参与批量装机应用或支持多项国家重点型号工程的研制，涉及数十个航空航天器型号任务，完成了多批次重要工件的加工打印。

②中介机构现场实地走访，了解客户设备实际使用情况

中介机构对飞而康快速制造科技有限责任公司进行实地走访，并查看设备使用情况，了解其主营业务为加工服务制造，所处行业应用领域为航空航天。根据与飞而康快速制造科技有限责任公司邮件沟通，该客户采购公司的 3D 打印设备，主要用于打印航空航天、医疗器械、海洋船舶等领域的零部件产品，应用的主要领域为航空航天医疗器械、海洋船舶等。

中介机构通过实地走访飞而康快速制造科技有限责任公司和无锡产发金服集团有限公司，确认其采购的设备存放于飞而康快速制造科技有限责任公司生产场地，现场核实设备数量与销售记录一致，且设备处于正常使用状态。

③查看公司对设备进行售后维护、服务的相关单据，了解报告期内设备在客户处的售后服务情况如下：

客户【合并口径】	报告期内售后服务情况（次数）			
	2022 年 1-6 月	2021 年	2020 年	2019 年
无锡产业发展集团有限公司	2	11	8	13

（2）结合使用情况分析说明交易合理性

①无锡产业发展集团有限公司具备产能扩张的业务需求

根据该公司出具的说明，其专注于提供航空航天等领域 3D 打印服务，随着国内航空航天事业迅猛发展，增材制造的应用不断深化，行业的快速发展为航空航天领域零部件打印提供了广阔的市场需求，因而其加大产能规划和布局，增加 3D 打印设备的投入。

同时，根据飞而康快速制造科技有限责任公司官网披露信息，其“计划部署金属增

材制造产业化超级车间，应用于数十个航空航天器型号任务”、“为了满足快速增加的订单需求，公司将进一步扩充车间的产能，布局更多 3D 打印设备，打造世界一流的增材制造超级车间，为中国的航空航天事业，做出更大贡献”。可知，其具备真实的产能扩张规划及需求。

②无锡产业发展集团有限公司为满足产能扩张及业务需求，增加设备采购投入具备合理性

2019 年-2022 年 1-6 月，无锡产业发展集团有限公司使用 3D 打印设备打印的总工时呈现逐年上升的趋势，合理推测其销售业务需求亦不断增长，其根据产能规划，增加设备采购投入具备合理性。

③无锡产业发展集团有限公司采购的公司设备使用率高，与其日益增长的业务订单需求相匹配

无锡产业发展集团有限公司采购的公司设备连续稳定运行，设备开机率始终保持在较高水平，不存在闲置未启用的情况，与其日益增长的业务订单需求相匹配，向公司采购 3D 打印设备的交易具备合理性。

综上，无锡产业发展集团有限公司具备产能扩张和业务需求，向公司采购的 3D 打印设备使用率高，与其日益增长的业务订单需求相匹配，与公司的交易具备合理性。

二、请保荐人、申报会计师核查并发表明确意见

（一）核查程序

保荐机构和申报会计师主要履行了以下核查程序：

1、复核及统计报告期内无锡产业发展集团有限公司从发行人处采购 3D 打印设备明细情况；取得飞而康快速制造科技有限责任公司出具的报告期内采购 3D 打印设备订单总金额的说明；取得飞而康快速制造科技有限责任公司出具的关于 2020 年起从发行人处加大采购的原因说明；核查增材制造行业发展报告，了解行业近几年在航空航天领域发展状况；通过官网查询，了解飞而康快速制造科技有限责任公司金属增材制造产业化超级车间产能规划情况；核查无锡产业发展集团有限公司入股前后的信用政策及相应产品采购价格情况；取得飞而康快速制造科技有限责任公司出具的关于采购华曙高科 3D 打印设备价格的情况说明，分析入股前后定价公允性。

2、取得飞而康快速制造科技有限责任公司出具的打印总工时统计情况，分析其经营规模变化趋势；取得飞而康快速制造科技有限责任公司出具的关于采购的华曙高科 3D 打印设备使用情况的说明；通过查询公开信息，查询了解客户产能规划需求；通过现场实地走访，了解客户设备实际使用情况；查看公司对设备进行售后维护、服务的相关单据，了解报告期内设备在客户处的售后服务情况；获取该客户现场设备烧结时间情况。

（二）核查意见

经核查，保荐机构及申报会计师认为：

1、2019 年-2021 年，无锡产发向发行人采购的 3D 打印设备金额占其同类采购总额的比例较高。其 2020 年起从发行人处加大采购主要系基于对 2019 年采购的公司产品的认可，同时为满足其产能规划和日益增长的订单需求。入股前后相应产品采购价格及定价公允。

2、无锡产业发展集团有限公司从发行人处采购设备数量与其经营规模相匹配。其采购的公司设备连续稳定运行，设备开机率始终保持在较高水平，与公司的交易具备合理性。

保荐机构总体意见

对本回复材料中的发行人回复（包括补充披露和说明的事项），本保荐机构均已进行核查，确保并保证其真实、准确、完整。

（以下无正文）

（此页无正文，为湖南华曙高科技股份有限公司《关于湖南华曙高科技股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的发行注册环节反馈意见落实函的回复》之签章页）



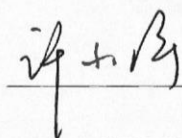
湖南华曙高科技股份有限公司

2022 年12月15日

发行人董事长声明

本人已认真阅读湖南华曙高科技股份有限公司本次落实意见函回复报告的全部内容，确认本意见落实函回复的内容真实、准确、完整、不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

董事长：



XIAOSHU XU (许小曙)

湖南华曙高科技股份有限公司



（此页无正文，为《西部证券股份有限公司关于湖南华曙高科技股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的发行注册环节反馈意见落实函的回复》之签章页）

保荐代表人：



王晓琳



李艳军



保荐机构董事长声明

本人已认真阅读《关于湖南华曙高科技股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的发行注册环节反馈意见落实函的回复》的全部内容，了解回复涉及问题的核查过程，本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，审核问询函的回复不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

董事长、法定代表人：

徐朝晖

徐朝晖

